

**MOVE GROWTH.  
MOVE WATER.  
MOVE THE FUTURE.**



## **Aussendienst Verkaufsberater m/w Zürich/Ostschweiz**

Grosse Bewegungen wie die Digitalisierung gehören zu den Herausforderungen der Zukunft. Wir verstehen die Trends, die unser Unternehmen beeinflussen und reagieren entsprechend. Indem wir Produkte und Lösungen entwickeln, bewegen wir Wasser und die Zukunft für Menschen auf der ganzen Welt. Als Pionier der Pumpenindustrie legen wir den Fokus genauso auf unsere Mitarbeiter wie auf unsere hochwertigen Pumpen. Wenn auch Sie Teil von Wilo werden möchten, werden Sie einen Fluss persönlicher Entwicklung erleben. Bei Wilo bewegen Sie die Zukunft.

### **Ihre Aufgaben**

- Auf- und Ausbau unseres Kundennetzwerkes im Bereich Installateure, Fachgrosshändler und Planer
- Beratung, Auslegung und Verkauf von Pumpen und Systemen in den genannten Kundensegmenten
- Durchführung von Kundenbindungs- und Verkaufsförderungs-massnahmen
- Organisation und Durchführung von Hausmessen und Thekentagen
- Unterstützung der Anlagenbauer und Beeinflusser in Bezug auf die Produktentscheidung
- Beobachtung von Markt und Wettbewerb
- Mitarbeit bei Messen

### **Ihr Profil**

- Technische Ausbildung im Bereich Heizung/Sanitär, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung oder eine kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Aussendienst der HLK-Branche
- Markt- und Produktkenntnisse
- Gute EDV-Kenntnisse
- Englischkenntnisse von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung, Teamfähigkeit und Flexibilität
- Eigeninitiative und Belastbarkeit
- Wohnsitz im Verkaufsgebiet

Wenn Sie Wilo bewegen und sowohl Ihnen als auch dem Unternehmen eine erfolgreiche Zukunft ermöglichen wollen, dann bewerben Sie sich jetzt und senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: [personal@wilo.ch](mailto:personal@wilo.ch).

Wilo Schweiz AG, Personalabteilung, Gerstenweg 7, 4310 Rheinfelden, T 061 836 80 20